

Commercialiser des prestations intellectuelles

#vendredconseil

Programme

28 mars 2014 à partir de 12h00

Hôtel l'Estredelle 24, rue du Pont. 63430 PONT DU CHATEAU

Inscrivez-vous avant le 15 mars

12h00 Cocktail déjeunatoire favorisant les rencontres

13h30 Introduction du thème : Comment aller de la stratégie commerciale de mon cabinet conseil, aux choix pertinents des portes d'entrées en relation commerciale ? Posons la relation de confiance comme base d'une action commerciale efficace.

14h00 Nous proposons 3 ateliers simultanés

- **Les réseaux sociaux** : C'est quoi ? A quoi ça sert ? Quels sont les différents usages possibles ? Quelles mesures de sécurité avoir ? Quel engagement temporelle cela représentent-ils ? Quels retours possibles ?
 - **Les référencement** : Quels sont les référencement possibles ? Quels sont les intérêts de ceux qui les gèrent et de ceux qui les utilisent ? Comment faire une veille des référencement judicieux pour ma propre activité ?
 - **Déléguer à des commerciaux** la commercialisation de prestations intellectuelles : Est-ce possible ? Quels sont les conditions de réussite ?
-

16h00 **Table ronde** avec les rapporteurs des ateliers autour de la question de la relation de confiance

16h30 Pot de l'amitié

